



Programa Formativo Online

ITEMAS 2018-2020

**Píldoras Formativas para
Investigadores y Gestores**

Programa de píldoras formativas ITEMAS para **Investigadores**

Módulo formativo	Fecha provisional	Píldoras formativas incluidas
1. INVESTIGACIÓN E INNOVACIÓN RESPONSABLES (RRI)	Jornada 1 Segunda quincena marzo 2019	Introducción a la RRI (qué, por qué, cómo)
		Importancia de la RRI en el marco europeo y local, impacto social y económico
		Como incorporar la RRI en las instituciones
	Jornada 2 Primera quincena abril 2019	Como configurar un programa de I+D+i de forma participativa
		Cómo redactar una buena memoria de un proyecto de investigación. Aspectos clave a tener en cuenta para la redacción de proyectos.
		Cómo cocrear un proyecto de innovación basado en la participación de la comunidad
2. INTRODUCCIÓN A LA INNOVACIÓN	Jornada 3 Segunda quincena abril 2019	Fomento de la Cultura Innovadora
		Modelo de gestión de la Innovación en los Institutos de Investigación Sanitaria
		Aspectos legales-marco jurídico en referencia a autoría, vinculación laboral autores, diferencias entre titularidad y autoría.
3. DETECCIÓN DE OPORTUNIDADES Y VALORIZACIÓN	Jornada 4 Primera quincena mayo 2019	Gestión de Ideas: captación, Evaluación y Selección de Ideas
		Vigilancia tecnológica (VT) e Inteligencia competitiva (IC)
		Experiencias en la implantación de sistemas de VT e IC
4. CULTURA DE PROTECCIÓN DE LOS RESULTADOS DE I+D+i	Jornada 5 Segunda quincena mayo 2019	Marco regulatorio de la Propiedad Industrial e Intelectual
		Impresión 3D y propiedad intelectual
5. OPORTUNIDADES DE NEGOCIO	Jornada 6 Primera quincena junio 2019	Valorización de activos intangibles
		Transferencia y comercialización de Tecnología
		Construcción MVP (Minimum Viable Product)
6. INNOVACIÓN ASISTENCIAL (Innovación e-Health, Productos y Procesos)	Jornada 7 Segunda quincena junio 2019	Innovación asistencial en Procesos
		Innovación asistencial en eHealth
		Casos de éxito
7. EMPRENDIMIENTO	Jornada 8 Primera quincena julio 2019	Experiencias en spin-off (CEO spin-off hospitalaria)
		Casos prácticos en Institutos de Investigación Sanitaria (Marco ITEMAS)
		Presentación de proyectos ante inversores/licenciarios
		¿Cómo desarrollar un plan financiero de una Spin-off?

8. FINANCIACIÓN Y ESTRATEGIAS DE LICENCIAS	Jornada 9 Segunda quincena julio 2019	Programas financiación en concurrencia competitiva a nivel nacional
		Programas financiación en concurrencia competitiva a nivel internacional
		Principales claves en la búsqueda de Inversión privada
		Presentación y mesa redonda desde la perspectiva de Business Development
9. DE LA PRUEBA DE CONCEPTO A LA PRÁCTICA CLÍNICA HABITUAL (Regulatory)	Jornada 10 Primera quincena septiembre 2019	Iniciación a las Buenas Prácticas Clínicas
		Bioestadística en los estudios
		Clasificación de estudios clínicos
		Entorno regulatorio e-health
	Jornada 11 Segunda quincena septiembre 2019	¿Producto sanitario o no?
		Cómo llevar un producto sanitario a mercado
		Diseño de investigaciones clínicas con productos sanitarios
		El SW como producto sanitario

Programa de píldoras formativas ITEMAS para **Gestores**

Módulo formativo	Fecha provisional	Título y Objetivos de las píldoras formativas
1. DETECCIÓN DE OPORTUNIDADES Y VALORIZACIÓN	Jornada 1 12.03.2019	Gestión de Ideas: captación, evaluación y selección de ideas: - Dar a conocer los aspectos clave a la hora de la evaluación de ideas innovadoras.
	Jornada 2 10.04.2019	Vigilancia tecnológica (VT) e Inteligencia competitiva (IC): - Dar a conocer las distintas herramientas de VT e IC existentes, así como su importancia a la hora de la transferencia y puesta en marcha de innovaciones en la práctica clínica habitual. - Aprender a sacar el máximo partido de terceros a través de herramientas de vigilancia.
	Jornada 3 Segunda quincena mayo 2019	Experiencias en la implantación de sistemas de VT e IC: - Dar a conocer ejemplos prácticos de sistemas de VT e IC implantados en los centros.
	Jornada 4 Primera quincena junio 2019	Cómo convertirte en un design thinker: - Cómo incentivar la generación de ideas innovadoras.
	Jornada 5 Primera quincena julio 2019	Storytelling como recurso para la innovación: - Aprender a identificar y canalizar las ideas innovadoras de forma distinta a la habitual.
	Jornada 6 Segunda quincena septiembre 2019	Value-based Health Care: - Aprender la metodología empleada por BIOCRUCES para la priorización de ideas.
2. CULTURA DE PROTECCIÓN DE LOS RESULTADOS DE I+D+i	Jornada 7 Primera quincena octubre 2019	Impresión 3D y propiedad intelectual: - Conocer qué puede ser objeto de desarrollo vía impresión 3D. - Conocer los derechos de IP asociados a esta técnica.
3. OPORTUNIDADES DE NEGOCIO	Jornada 8 Segunda quincena noviembre 2019	Valorización de activos intangibles: - Sentar las bases para la comercialización de la cartera innovadora de las instituciones/empresas en base a una estrategia de valoración de activos intangibles.
	Jornada 9 Primera quincena diciembre 2019	Transferencia y comercialización de Tecnología: - Dar a conocer las estrategias de comercialización de las innovaciones desarrolladas y la transferencia del know-how. - Presentación de la herramienta EEN.
	Jornada 10 Segunda quincena enero 2020	Construcción MVP (Minimum Viable Product): - Aprender las claves y pautas a seguir para la presentación de un MVP a la industria.
	Jornada 11	Innovación asistencial en Procesos:

4. INNOVACIÓN ASISTENCIAL (Innovación e-Health, Productos y Procesos)	Segunda quincena febrero 2020	<ul style="list-style-type: none"> - Dar a conocer los principales procesos de creación, desarrollo y aplicación de las ideas innovadoras a nivel de innovación asistencial y organizativa, aportadas por profesionales y gestores sanitarios. - Presentación de casos de éxito de innovación en procesos.
	Jornada 12 Segunda quincena marzo 2020	Innovación asistencial en eHealth: <ul style="list-style-type: none"> - Dar a conocer los principales procesos de creación, desarrollo y aplicación de las ideas innovadoras en eHealth, aportadas por profesionales y gestores sanitarios. - Presentación de casos de éxito de innovación de eHealth.
5. EMPRENDIMIENTO	Jornada 13 Primera quincena abril 2020	Presentación de proyectos ante inversores/licenciatarios: <ul style="list-style-type: none"> - Cómo convencer a potenciales inversores para que inyecten liquidez en proyectos basados en soluciones innovadoras.
6. VALORIZACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE RESULTADOS DE I+D+i	Jornada 14 Segunda quincena mayo 2020	Métodos valorización IP: <ul style="list-style-type: none"> - Aprender a calcular el valor de un activo intangible mediante el empleo del método VAN (flujos de descuento de caja).
	Jornada 15 Segunda quincena junio 2020	Royalties y licencias: <ul style="list-style-type: none"> - Aprender a calcular royalties, en función del derecho de IP a licenciar, y técnicas de negociación.
	Jornada 16 Primera quincena julio 2020	¿Cómo desarrollar un plan financiero de una Spin-off?: <ul style="list-style-type: none"> - Aprender a elaborar el contenido de un plan financiero: terminología y principales aspectos a considerar en su redacción.
	Jornada 17 Segunda quincena septiembre 2020	IP SCORE: <ul style="list-style-type: none"> - Aprender a utilizar esta herramienta de valoración de intangibles (invenciones) desarrollada por la Oficina Europea de Patentes in house.
	Jornada 18 Segunda quincena octubre 2020	Plan de comunicación y visibilidad proyectos innovación: <ul style="list-style-type: none"> - Cómo afrontar la proyección de proyectos de innovación a nivel de comunicación, difusión y marketing de cara a terceros.
7. DE LA PRUEBA DE CONCEPTO A LA PRÁCTICA CLÍNICA HABITUAL (Regulatory)	Jornada 19 Segunda quincena noviembre 2020	Cómo validar un producto sanitario en una muestra de pacientes: <ul style="list-style-type: none"> - Conocer el protocolo a seguir para la validación clínica de un producto sanitario.